

## **Offre d'emploi : Business Développeur**

Green SURF ([www.green-surf.com](http://www.green-surf.com)) est une jeune Spin off de Gembloux Agro Bio Tech (Ulg), experte dans le domaine de l'Agriculture Urbaine.

Depuis 2011, nous développons et mettons en œuvre les résultats de nos recherches et les concepts les plus innovants pour garantir la réussite des projets de nos clients que nous accompagnons dans le respect des valeurs du développement durable.

Que ce soit pour la plus grande satisfaction de nos clients et partenaires, dans la réflexion autour de notre propre Business Modèle ou encore dans notre vision d'une organisation collaborative au service de l'intelligence collective : la démarche d'amélioration continue est au cœur de notre projet.

Vous avez une expérience de développement commercial et aimez la relation client ?

Vous avez l'âme d'un entrepreneur et désirez innover ?

Alors rejoignez-nous :

Désireux de toujours améliorer notre offre de services, nous recherchons un(e) Business Développeur

### **Les missions du poste**

1. Renforcement de la relation clients pour toujours plus de qualité de service sur nos segments de marché existants et développement de nouveaux segments :

- Prospection active
- Participation à des salons professionnels et suivi des contacts
- RDV et suivi des prospects / clients
- Participation à la préparation des devis ; contrats, ....
- Animation de la base clients existante (pendant et après la mission)
- Développement de l'activité commerciale à l'international

2. Participation à l'amélioration des processus internes de la société :

- Comprendre les métiers et les besoins des clients / de l'équipe/ de l'entreprise
- Faire l'interface avec les équipes opérationnelles pour un service de qualité
- Participer à l'amélioration du processus dans un objectif de satisfaction du client et de réussite de l'entreprise

3. Développement de la stratégie commerciale de la société :

- Participer à la réflexion sur la stratégie commerciale
- Participer à la réflexion globale d'évolution des nouveaux produits / services de l'entreprise et de l'analyse des marchés futurs

4. Augmentation de la visibilité de la société --> participer à des salons etc.

### **Les aptitudes à l'emploi**

- Avoir d' excellentes aptitudes relationnelles (empathie, assertivité) et d' écoute active
- Avoir de bonnes capacités de négociation et de persuasion
- Etre autonome, rigoureux et organisé
- Savoir collaborer au sein d'une équipe pluridisciplinaire
- Etre curieux d'acquérir de nouvelles connaissances et compétences
- Accorder de l'importance à la qualité du travail rendu

- Adhérer aux objectifs du projet et aux valeurs de l'entreprise : être capable et avoir envie d'évoluer dans un environnement de spin off et adhérer aux valeurs du développement durable

### **Diplôme et expérience souhaitée**

- Formation économique ou aux techniques de la vente
- Des connaissances en agronomie ou les domaines de l'environnement sont un plus
- Maîtriser le français, le néerlandais et l'anglais
- Maîtriser ou à minima s'intéresser aux réseaux de communication
- 3 à 5 ans d'expérience minimum

### **Conditions d'emploi**

- CDI ;
- Package de rémunération selon expérience comprenant Salaire fixe + Prime ou variable sur objectifs + véhicule de fonction
- Possibilité d'accéder à des formations professionnelles
- Lieu de travail : Gembloux
- Territoire géographique : Belgique, Luxembourg, France

**Lettre de motivation et CV à envoyer à [c.leloup@green-surf.com](mailto:c.leloup@green-surf.com)**